

選ばれる商品・サービスのための (英雄略セミナ ブランディング戦略について ~ファンを増やすには~

参加無料

2020. 2 2 1 (金) 14:30~16:30

場 所: 大垣市情報工房2階 会議室4 (大垣市小野4丁目35番地10)

定員:40人(先着順)

セミナー 内容 近年は、「良いものを作る」ことだけでは、生き残ることが出来ない時代です。そこで、強みを生かし、商品やサービスのブランドの付加価値を高めるためには、ブランディング戦略が必要となります。今回、株式会社バリー・ジャパンの元社長であり、福山ビジネスサポートセンターの池内精彦氏を講師に招き、ブランディング戦略についてお話いただきます。ぜひ、参加ください。

○こんな方にオススメ→ブランディングに関心のある方、どうすれば商品が売れるか知りたい方、会社や商品の販路開拓をしたい方等



【講師プロフィール】

福山ビジネスサポートセンター プロジェクトマネージャー

池内 精彦 氏

成蹊大学経済学部経営学科卒業後、カリフォルニア州立大学に留学。 1983年プランタン銀座に入社し、フランス・パリ駐在事務所に責任者として赴任。 1997年ウォルト・ディズニー・エンタープライズ・ジャパンに入社。その後スイス系商社 にてブランドマネージャーを務める。

2004年よりエルメス銀座本店店長、2008年よりジョージジェンセン社長、2012年より高級皮革プランド・バリー社長を歴任。

2017年より現職。

【お問い合わせ・お申し込み】

大垣ビジネスサポートセンター (ガキビズ)

□運営:大垣地域経済戦略推進協議会

□〒503-0803 岐阜県大垣市小野4丁目35番地10 大垣市情報工房2階

□ FAX 0584-78-3988 HP: http://www.gaki-biz.net/

□ご利用時間:火曜日~土曜日 9:30~18:00 (定休日:日・月・祝日・年末年始)





Facebook にて 情報発信中

TEL 0584-78-3988 お金をかけずに売上げ UP↑ まずはお気軽にご相談ください!

———— 大垣地域経済戦略推進協議会 ———

選ばれる商品・サービスのためのブランディング戦略について ~ファンを増やすには~

お申込み

インターネットのフォーム、または下記の参加申込書にご記入のうえ FAX、または同内容を E-mail にてお送りください。

【ネット申込み】https://forms.gle/7MqrMMPT9aizgz1G6 【FAX】0584-78-3988 【E-mail】info-ogaki@mb.ginet.or.jp



⋯ 経済戦略セミナー 参加申込書 ⋯

企業名等				
業種	□農林水産業 □建設	·	〕製造業	□情報通信業
	□運輸業、郵便業 □卸売	・小売業	□金融・保険業	口宿泊・飲食業
	□医療・福祉 □サービス業 □NPO			
	口その他()		
参 加 者	参加代表者氏名(所属	• 役職)	参加人数	(代表者含む)
				人
連 絡 先	₹			
	住所			
	TEL			
	EAV			
	FAX			
	E-mail			
		— A = 1 100 =		
セミナーを知った きっかけ	ロホームページ 口金融機関		目	□市役所・町役場
	□商工会議所・商工会	ロチラシ		□広報
	口友人・知人からの紹介	□その他	()

今回ご記入いただいた個人情報は大垣地域経済戦略推進協議会に係る目的にのみ使用し、他の目的には一切使用いたしません。